



Bougie

Architektur

Lust die Vertriebsleitung in einem expandierendem Unternehmen erfolgreich mitzugestalten?

Vertriebsprofi/Berater*in Massivhausbau gesucht m l w l d

Deine Aufgaben:

- Es ist eine Deiner Aufgaben, eine Anfrage zu einem Projekt zu qualifizieren
- Du berätst die Kund*innen eigenständig bei der Realisierung ihrer Immobilie
- Gemeinsam mit unseren Architekt*innen entwickelst Du das, zum finanziellen Rahmen der Kund*innen passende Konzept
- Es gehört zu Deinen Aufgaben, den Kund*innen die Planung überzeugend zu präsentieren und sie sicher zum Vertragsabschluss zu führen
- Du bleibst auch nach dem Vertragsabschluss kompetente/r und engagierte/r Ansprechpartner*in für die Kund*innen
- Du entwickelst Ideen, Neukundengeschäft aktiv zu generieren und bist in der Lage potenzieller Kundengruppen zu identifizieren

Dein Angebot an uns:

- Du hast Erfolge aus einer vergleichbaren Tätigkeit erzielt
- Du scheust Dich nicht, Kundenpotenziale aktiv zu erschließen
- Du hast Freude daran, mit Menschen zu kommunizieren und bist teamfähig
- Du bist in der Lage komplexe Zusammenhänge zu erfassen und zu strukturieren
- Du hältst Dich an Prozesse und kannst Dich gut selbst organisieren
- Du bist zielstrebig und Erfolg ist für Dich ein positiver Maßstab
- Du bist selbstbewusst, überzeugend und erfolgsorientiert
- Deine Begeisterung für Architektur und Hausbau und der Wunsch, die Träume der Bauherr*innen bestmöglich zu erfüllen, treiben Dich an

Unser Angebot an Dich: Wir bieten Dir einen modernen, nachhaltigen und attraktiven Arbeitsplatz, flexible Arbeitszeiten, ein überdurchschnittliches Jahresgehalt zzgl. Erfolgskomponente und betrieblicher Altersvorsorge. Du arbeitest in einer Vertriebsregion mit hoher Kaufkraft, in der wir eine ausgezeichnete Reputation haben. Mit dem Cleven-Massivhaus kannst Du Dein Beratungstalent einsetzen und so unser Vertriebsgebiet erfolgreich weiter erfolgreich ausbauen. Unser ausgezeichnetes Betriebsklima ist geprägt von ehrlichem Miteinander, flachen Hierarchien und wertschätzender Zusammenarbeit. Nach dem Onboarding unterstützen wir Dich durch Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten, aktives Marketing, Firmenfahrzeug und iPhone mit privater Nutzung. sorgen für eine gute Work-Life-Balance.

Passt?! Dann sind wir gespannt auf Deine Bewerbung: Wenn Du Fragen an uns hast, ruf einfach unter an und sprich mit René oder Bernd Bougie. Oder bewirb Dich direkt per Email mit Deinem Portfolio und CV unter bewerbung@bougie.de